

## 「次世代を担う保険代理店のための経営戦略セミナー」

# 戦略的代理店経営の実践

競争環境の激化・インステックや自動運転・少子高齢化等の大きな環境変化を踏まえ、保険代理店が抱える2大テーマについて株式会社 A.I.P の実践的な事例を用いて説明し、皆様に経営の大きなヒントを掴んで頂くためセミナーです。

### イントロダクション：保険業界の環境変化と必要なイノベーション

#### 想定される業界の変化

- 競争環境の激化・マーケットの縮小
- 在り方に変化と保険料・手数料の縮小

#### 必要となる変革(イノベーション)

- マーケットチェンジ・独自の付加価値
- 存在意義の変革・組織化・金融機関化

### 第1部：株式会社 A. I. P の概要 (理念・ビジョン・戦略)

- 目的：保険代理店の健全経営の実現
- 理念・ビジョンに基づいた運営
  - 環境的要素を考慮した経営戦略

### 第2部：法人マーケット開拓 (リスクマネジメント)

- 目的：法人へのマーケットチェンジ
- RM を基軸とした最適提案の実現
  - 独自の経営資源による差別化

### 第3部：支店制度によるマネジメント（金融機関化）

- 目的：支店制度と通じた組織化・金融機関化の実現
- 組織としてのマネジメントの仕組
  - 金融機関としてのガバナンス態勢

#### 講師

株式会社 A. I. P 代表取締役 CEO 松本 一成  
MBA（経営管理修士）、上級リスク診断士、社会保険労務士  
NPO 法人日本リスクマネジャー&コンサルタント協会 副理事長

◎セミナー申込書 FAX 022-922-2838（参加費無料）

日時：2018年10月31日（水）14：00～17：00

懇親会兼情報交換会 17：30～ 近隣の飲食店にて

◇会場：フォレスト仙台（宮城県教育会館） 仙台市青葉区柏木1-2-45 TEL 022-271-9340

◇お問合せ：開催事務局 株式会社 A. I. P 古川支店（担当 佐々木）

TEL 022-924-7101 FAX 022-922-2838

セミナー	YES ・ NO	懇親会	YES ・ NO
氏名		会社名	
TEL		email	